



Ce cursus forme des cadres technico-commerciaux sédentaires ou itinérants qui prospectent et conseillent les prospects et clients sur tous les produits et services de la filière du jardin, des végétaux d'ornement, de l'animalerie et les équipements associés. Les conseillers-vendeurs et technico-commerciaux tiennent compte du marché, de la concurrence et de la réglementation.



PROFIL

- Être autonome, mobile
- S'intéresser à la prospection, le conseil et la vente dans la filière Jardin, Végétaux d'Ornement, Animalerie
- Avoir le goût du challenge, savoir répondre aux objectifs commerciaux de l'entreprise
- Être curieux et ouvert aux nouvelles technologies
- Avoir des aptitudes relationnelles et de communication
- Être curieux et doté d'initiative personnelle
- Envie d'une insertion professionnelle rapide ou d'une poursuite d'études



CONDITIONS D'ACCÈS

- Être issu d'un titre ou diplôme de niveau IV (Bac, BPIV, Bac techno...) diplôme d'accès aux études universitaires ; ou d'un autre BTS pour un parcours en 1 an
- Signer un contrat d'apprentissage de la durée de la formation
- **Employeur :** jardinerie, horticulteur, LISA (Libre Service Agricole), GSB (Grande Surface de Bricolage), animalerie, constructeur et concessionnaire de motoculture de plaisance, grossiste, coopérative, site marchand, semencier/grainetier, serriste, paysagiste, secteur de la chimie (amendement, engrais, phytosanitaire)



DÉLIVRANCE DU DIPLÔME

- 50 % contrôles en cours de formation (CCF)
 - 50 % épreuves en contrôle terminal
- Cette formation de niveau V permet de bénéficier de 120 Crédits Européens (ECTS).**

Le titulaire du diplôme obtient sur demande individuelle auprès de la DRAAF, le Certiphyto correspondant à sa formation.



ORGANISATION DE LA FORMATION

- 32 semaines en entreprise par an y compris congés légaux
- 20 semaines de regroupement au CFA par an
- 15 jours/15 jours : rythme d'alternance



CFA AGRICOLE DE BELLEGARDE





CONTENU DE LA FORMATION

DES ENSEIGNEMENTS SPÉCIFIQUES AU DOMAINE PROFESSIONNEL

- Traitement de données
- Technologies de l'information et du multimedia
- Économie d'entreprise
- Gestion
- Mercatique
- Relation commerciale
- Champs professionnel
- Univers Jardins et Animaux de Compagnie
- Connaissances scientifiques, techniques, économiques et réglementaires liées au secteur professionnel
- Langue technico-commerciale
- Formation en milieu professionnel

DES ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Accompagnement du projet personnel et professionnel
- Organisation économique, sociale et juridique
- Techniques d'expression, de communication, d'animation et de documentation
- Langue vivante : anglais
- Éducation physique et sportive

MODULE D'INITIATIVE LOCALE (MIL)

- Infographie-Multimedia



DÉBOUCHÉS EMPLOIS

- Technico-commercial sédentaire ou itinérant
- Acheteur-vendeur en commerce de gros
- Responsable marketing jardin, animalerie
- Chef de rayon, de secteur
- Responsable jardinerie, animalerie
- Chargé de clientèle ou d'affaires
- Responsable commercial, responsable d'achats, responsable « grands comptes »,
- Responsable d'agence, manager régional
- Responsable d'entreprise
- Technicien conseil
- Négociant, importateur



LES + DE NOTRE CFA

- Une expertise reconnue par les professionnels pour ses formations Horticoles, agroéquipement, environnementales, de gestion et de commerce (CAP, BAC PRO, BTS, formation professionnelle et continue), sur l'EPL du Loiret avec le CFA, le LPA de Beaune la Rolande et le lycée du Chesnoy.
- L'apprentissage d'un métier.
- Un marché porteur d'emploi dans une région où tous les métiers du végétal sont représentés.
- Des partenariats avec les acteurs de la filière horticole, de la jardinerie, du paysage, des concessionnaires et constructeurs de matériels agricoles ; impliqués dans la formation et le recrutement.
- Un CFA à taille humaine, partenaire formation depuis plus de 40 ans en apprentissage.
- Des pratiques pédagogiques innovantes, diversifiées, renforcées par des sorties sur le terrain.
- Des projets en lien avec les programmes d'échanges à l'international.
- Formation SST (Sauveteur Secouriste du Travail).
- Dispositif de formation individualisée adaptée à chaque candidat.



POURSUITES D'ÉTUDES

- Autres BTSA en 1 an
- Licences professionnelles technico-commercial
- Certificats de spécialisation
- Formation continue
- Classes préparatoires post BTS/DUT
- Université
- Écoles de commerce



Dossier d'inscription au 02 38 95 08 20,
via www.cfa-bellegarde.fr - Ou via la plateforme d'accès
à l'enseignement supérieur Parcoursup (ex APB)
Entretien de motivation



CFA AGRICOLE DE BELLEGARDE



11 RUE DES PERVENCHES - 45270 BELLEGARDE
02 38 95 08 20 - cfa.loiret@educagri.fr - www.cfa-bellegarde.fr

