



Ce cursus forme des cadres technico-commerciaux, capables de maîtriser les différents marchés des produits de la filière forêt-bois ainsi que les méthodes de mobilisation des produits forestiers. Ils tiennent compte du marché, de la concurrence, et de la réglementation.



PROFIL

- Être autonome, mobile
- S'intéresser à la prospection, le conseil et la vente dans la filière forêt-bois
- Avoir le goût du challenge, savoir répondre aux objectifs commerciaux de l'entreprise
- Être curieux et ouvert aux nouvelles technologies
- Avoir des aptitudes relationnelles et de communication
- Être curieux et doté d'initiative personnelle
- Envie d'une insertion professionnelle rapide ou d'une poursuite d'études



CONDITIONS D'ACCÈS

- Être issu d'un titre ou diplôme de niveau IV (Bac, BPiV, Bac techno...) diplôme d'accès aux études universitaires ; ou d'un autre BTS pour un parcours en 1 an
- Signer un contrat d'apprentissage de la durée de la formation
- **Employeur :** coopérative et entreprises d'exploitation forestière, ONF, scierie, entreprise de première transformation, sylvicole, de négoce de bois et matériaux, société import-export, entreprise du domaine des éco-matériaux, centrale d'achat, groupement de forestiers...



DÉLIVRANCE DU DIPLÔME

- 50 % contrôles en cours de formation (CCF)
- 50 % épreuves en contrôle terminal

Cette formation de niveau III permet de bénéficier de 120 Crédits Européens (ECTS).

Le titulaire du diplôme obtient sur demande individuelle auprès de la DRAAF, le Certiphyto correspondant à sa formation.

Le Permis tronçonneuse sera délivré au cours de la formation. Délivrance d'une attestation de conduite ayant valeur de CACES.



ORGANISATION DE LA FORMATION

- 32 semaines en entreprise par an y compris congés légaux
- 20 semaines de regroupement au CFA par an
- 15 jours/15 jours : rythme d'alternance



CFA AGRICOLE DE BELLEGARDE





CONTENU DE LA FORMATION

DES ENSEIGNEMENTS SPÉCIFIQUES AU DOMAINE PROFESSIONNEL

- Traitement de données
- Technologies de l'information et du multimedia
- Économie d'entreprise
- Gestion & Mercatique
- Relation commerciale
- Champs professionnel Produits de la filière Forêt-Bois
- Connaissances scientifiques, techniques, économiques et réglementaires liées au secteur professionnel
- Langue technico-commerciale
- Formation en milieu professionnel

DES ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Accompagnement du projet personnel et professionnel
- Organisation économique, sociale et juridique
- Techniques d'expression, de communication, d'animation et de documentation
- Langue vivante : anglais
- Éducation physique et sportive

MODULE D'INITIATIVE LOCALE (MIL)

- Appréhender une autre culture et une autre agriculture



DÉBOUCHÉS EMPLOIS

- À l'ONF, Office National des Forêts : Approvisionneur, conducteur de travaux, adjoint unité territoriale, chargé d'affaires commerce du bois, Technico-commercial services...
- Technicien en exploitation forestière de coopérative ou entreprise privée : recherche de coupes, achat du « sur pied », organisation et suivi de chantier...
- Technico-commercial de société papetière, scierie de groupe industriel
- Responsable de rayon (négoce de bois, d'éco-matériaux)
- Négociant, importateur (matériel forestier, maisons ossature bois, bois-énergie, pépinière forestière...)
- Technicien-conseil en sylvotourisme



LES + DE NOTRE CFA

- Une expertise reconnue par les professionnels pour ses formations forestières, environnementales et de gestion (CAP, BAC PRO, BTS, formation professionnelle et continue), sur l'EPL du Loiret avec le CFA de Bellegarde, le LPA de Beaune la Rolande et le site des Barres.
- L'apprentissage d'un métier.
- Un marché porteur d'emploi dans un environnement naturel qui offre une grande diversité biologique.
- Des partenariats avec les acteurs de la filière forêt-bois en amont et en aval au national, impliqués dans la formation et le recrutement.
- Un CFA à taille humaine, partenaire formation depuis plus de 40 ans en apprentissage.
- Des pratiques pédagogiques innovantes, diversifiées, renforcées par des sorties sur le terrain.
- Des projets en lien avec les programmes d'échanges à l'international.
- Formation SST (Sauveteur Secouriste du Travail).
- Dispositif de formation individualisée adaptée à chaque candidat.



POURSUITES D'ÉTUDES

- Autres BTSA en 1 an
- Licences professionnelles technico-commercial
- Certificats de spécialisation
- Formation continue
- Classes préparatoires post BTS/DUT
- Université
- Écoles de commerce



Dossier d'inscription au 02 38 95 08 20, via www.cfa-bellegarde.fr - Ou via la plateforme d'accès à l'enseignement supérieur Parcoursup (ex APB) Entretien de motivation



CFA AGRICOLE DE BELLEGARDE



11 RUE DES PERVENCHES - 45270 BELLEGARDE
02 38 95 08 20 - cfa.loiret@educagri.fr - www.cfa-bellegarde.fr

